

تقدير أثر بيئة الأعمال في البرازيل على الصادرات الزراعية (1988-2018)
Estimate the impact of the Brazilian business environment on agricultural exports (1988-2018)

– هاني عبدالمالك، دكتوراه، جامعة العربي التبسي – تبسة، hani.abdelmalek@univ-sba.dz

تاريخ النشر: 2020/06/21

تاريخ القبول: 2020/04/22

تاريخ الإرسال: 2020/02/15

ملخص:

تهدف هذه الدراسة إلى تقدير أثر بيئة الأعمال في البرازيل على الصادرات الزراعية في العقود الثلاثة الأخيرة، وقد تبين أنها بيئة تتصف بالاستقرار والوسطية بشكل عام. وقد أسفر نموذج ARDL على أن التطورات الحالية والمستقبلية للصادرات الزراعية البرازيلية، تُبنى اقتصاديا على أساس الإنتاج الزراعي المرتفع والقدرة التنافسية المرتفعة، لذلك من المهم أن تتحسن مؤشرات بيئة الأعمال غير الاقتصادية، وينبغي إبرام اتفاقيات متعددة الأطراف لرفع الفرص التصديرية. الكلمات المفتاحية: بيئة أعمال البرازيل؛ إنتاج زراعي برازيلي؛ صادرات زراعية برازيلية؛ اقتصاد برازيلي.

Abstract:

The aim of this study to estimate the effect of Brazil's business environment on agricultural exports in the last three decades, it has thus been shown to be a stable and moderate environment in general.

The ARDL model has resulted in the fact that current and future developments of Brazilian agricultural exports are built economically on the basis of high agricultural production and high competitiveness. Therefore, it is important for the indicators of the non-economic business environment to improve, and to conclude multilateral agreements to raise export opportunities.

Key words: Brazilian business environment; Brazilian agricultural production; Brazilian agricultural exports; Brazilian economy.

- مقدمة:

سيتم تقييم المتوسط الحسابي والقيمة الدنيا والقصوى للمتغيرات الكمية في بيئة الأعمال البرازيلية، وإبراز تأثيرها على صادرات المواد الزراعية الأولية في حدود توفر البيانات في الفترة 1988-2018. ونظريا يمكن القول أن القدرات الإنتاجية والتنافسية والتسعرية تؤثر بصورة كبيرة على الفرص التصديرية، كما أن متغيرات بيئة الأعمال سياسيا وقانونيا، ثقافيا واجتماعيا وإلكترونيا كذلك، تنعكس إما على تطور أو تراجع قيمة الصادرات الزراعية السنوية. وتأسيسا على ذلك، يمكن طرح الإشكالية الآتية:

ما مدى تأثير متغيرات بيئة الأعمال البرازيلية على الصادرات الزراعية، في حدود توفر البيانات في الفترة 1988-2018 ؟

ويمكن طرح الأسئلة الثانوية التالية:

1. ما مدى تأثير متغيرات بيئة الأعمال السياسية والقانونية، الثقافية والاجتماعية، والإلكترونية في البرازيل، على الصادرات الزراعية في حدود توفر البيانات في الفترة 1988-2018 ؟
2. وما مدى تأثير متغيرات بيئة الأعمال الاقتصادية في الدولة محل الدراسة على صادرات المواد الزراعية في الفترة الزمنية للدراسة ؟

فرضيات الدراسة:

لدراسة إشكالية الدراسة سيتم اقتراح الفرضيات الآتية:

1. يوجد أثر لمتغيرات بيئة الأعمال المتمثلة في مؤشر الاستقرار السياسي، مؤشر الحرية الاقتصادية، مؤشر السيطرة على الفساد، أبعاد هوفستيد للثقافة البرازيلية وحجم السوق بدلالة تعداد السكان، فضلا عن تعداد سكان المناطق الريفية، وبيئة الأعمال الإلكترونية بدلالة نسبة استعمال الانترنت، على التطور السنوي للصادرات الزراعية في حدود توفر البيانات في الفترة الزمنية للدراسة. ويرجع تطور قيم صادرات المواد الزراعية، إلى قوة وإيجابية متغيرات بيئة الأعمال البرازيلية؛
2. ويوجد أثر لبيئة الأعمال الاقتصادية المتمثلة في القيمة المضافة في الإنتاج الزراعي، الاستثمار الأجنبي المباشر، مؤشر سعر الصرف الفعلي الحقيقي، عدد العاملين في القطاع الزراعي ومؤشر قيمة وحدة التصدير في البرازيل، على الصادرات الزراعية في الأجلين القصير والطويل في الفترة 1988-2018. ويعود ارتفاع القيم السنوية للصادرات البرازيلية، إلى ارتفاع القدرات الإنتاجية والتنافسية للإنتاج الزراعي البرازيلي.

أهمية الدراسة:

1. جمع متغيرات ومؤشرات متفرقة "سياسية وقانونية، اجتماعية وثقافية، إلكترونية واقتصادية" عن البرازيل الدولة الرائدة زراعيا؛
2. تقييم تأثير بيئة الأعمال على فرص التصدير الزراعي.

أهداف الدراسة:

1. إبراز العلاقة بين متغيرات بيئة الأعمال السياسية، القانونية، الثقافية، الاجتماعية، والإلكترونية في البرازيل، والصادرات الزراعية؛

2. إبراز تأثير متغيرات بيئة الأعمال الاقتصادية في البرازيل، على التطور الحالي والمستقبلي لقيم صادرات المواد الزراعية في العقود الثلاثة الماضية.

منهجية الدراسة:

سيتم اعتماد المنهج الوصفي لسرد متغيرات بيئة الأعمال البرازيلية، وتوصيف العلاقة النظرية مع التطور السنوي للصادرات الزراعية واستخلاص النتائج لتعميمها، وكذا سيتم اعتماد المنهج التاريخي لتقييم المتوسط الحسابي، القيمة الدنيا والقصى، للمتغيرات عبر سنوات الفترة الزمنية للدراسة، فضلا عن اعتماد المنهج التحريبي للوصول إلى تحقيق الفرضيات أو نفيها، وذلك بواسطة نموذج ARDL، لقياس تأثير متغيرات بيئة الأعمال الاقتصادية في الدولة محل الدراسة على صادرات السلع الزراعية.

الدراسات السابقة وماهية بيئة الأعمال:

يمكن ذكر بعض الدراسات التي فيها بعض أوجه التشابه مع هذه الدراسة، في ما يلي:

- A study Glauco Avelino Sampaio Oliveira (2009), The political economy of Brazilian trade policy: Domestic determinants, world and regional strategies, A dissertation presented to the faculty of the graduate school university of southern california in partial fulfillment of the requirements for the degree doctor of philosophy political economy and public policy.

هدفت هذه الدراسة إلى إبراز المحددات المحلية، والاستراتيجيات العالمية والإقليمية لسياسة التجارة البرازيلية. ومن أهم النتائج: أنه بهدف تحقيق الاستقرار الاقتصادي تم تحرير التجارة من خلال تخفيض التعريفات الجمركية، وقد تعزز هذا التحول في السياسات من خلال الاتفاقيات التجارية الدولية، تكامل إقليمي (MERCOSUR)، وموقف تفاوضي حازم في المجال المتعدد الأطراف (منظمة التجارة العالمية)، لذلك تتميز السياسة التجارية في البرازيل بخصائص تجذب سياسة الحرية بتحفيز، حتى في لحظات الانتعاش التجاري.

وتتمثل أوجه التشابه بين الدراستين في أن بيئة الأعمال القانونية بدلالة الحرية الاقتصادية في البرازيل، أثرت بالإيجاب على تطور قيمة الصادرات البرازيلية، أما أوجه الاختلاف بين الدراستين تتمثل في التركيز على متغير السياسة التجارية فقط، دون الإشارة إلى متغيرات بيئة الأعمال السياسية والثقافية والاقتصادية وغيرها.

- دراسة ياسين مكبو (2016)، تعثر مفاوضات التجارة العالمية وانعكاساتها على تطور المبادلات التجارية الدولية في القطاع الزراعي - دراسة حالة بعض البلدان الناشئة (الهند والبرازيل)، مذكرة مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة الدكتوراه

الطور الثالث ل م د في العلوم التجارية، تخصص تجارة دولية، جامعة محمد خيضر - بسكرة، السنة الجامعية 2016/2015

هدفت هذه الدراسة إلى إبراز الانعكاسات الناتجة عن تعثر مفاوضات التجارة العالمية في القطاع الزراعي على عمليات التبادل التجاري: دراسة حالة بعض البلدان الناشئة الهند والبرازيل. ومن أهم النتائج: أن البرازيل والهند دول ناشئة برزت في التجارة الزراعية العالمية، وأن استمرار تعثر المفاوضات الزراعية من شأنه أن يعرقل الاستفادة أكثر من نمو الصادرات. وقد كان معدل التبادل الصافي في صالح البرازيل خلال الفترة (2001-2012)، نتيجة تزايد قيمة الصادرات بمعدل أكبر من نظيرتها للواردات، وقد سعت البرازيل جاهدة إلى الدفع بالمفاوضات التجارية الخاصة بالزراعة وإخراجها من الجمود الذي تعرفه، لزيادة إمكاناتها التصديرية وتشجيع التنمية الزراعية.

وتتمثل أوجه التشابه بين الدراستين في أن بيئة الأعمال السياسية القانونية الخارجية، بدلالة الاتفاقيات التجارية الدولية في قطاع السلع الزراعية تؤثر على تطور قيمة الصادرات البرازيلية إما بالإيجاب أو بالسلب، أما أوجه الاختلاف بين الدراستين تتمثل في التركيز على الاتفاقيات التجارية الدولية فقط، دون الإشارة إلى متغيرات بيئة الأعمال الداخلية في المجالات المختلفة.

- **بيئة الأعمال:** هي مجموعة من المتغيرات السياسية والقانونية، الثقافية والاجتماعية، الإلكترونية والاقتصادية وغيرها التي تؤثر على أعمال المؤسسات (القرم، 2007، صفحة 50 بتصرف).

- **التعريف الإجرائي لبيئة الأعمال:** بيئة الأعمال عبارة عن المتغيرات الاقتصادية وغير الاقتصادية التي تؤثر على نشاطات المؤسسات أو التعاونيات الفلاحية على المستوى الجزئي وعلى البلد على المستوى الكلي، إنتاجيا، تسويقيا، بشريا، تنظيميا وتصديريا وغير ذلك من الأنشطة.

- **أهمية تحليل بيئة الأعمال:** تكمن أهمية تحليل بيئة الأعمال في عدة نقاط أهمها توفير المعلومات، وضع الأهداف وصياغة الاستراتيجيات... فالمعلومات تعد أهم الأهداف التي تسعى الإدارة الإستراتيجية إلى توفيرها وتحليلها، وعلى ضوء هذه المعلومات تستطيع الإدارة التحكم في عدة أنشطة وتوجيهها، وتخضع الأهداف التي يجب تحقيقها لتحليل بيئة الأعمال، ليكون لنتائج ذلك التحليل دور في وضع الأهداف التشغيلية لمختلف الوظائف، ويساعد رجل الأعمال في وضع الإستراتيجية المناسبة، وفي صياغة إستراتيجية الموارد، وفهم المتغيرات البيئية المختلفة وبيان الموارد المتاحة (مواد أولية، رأسمال، تكنولوجيا، أفراد... الخ)، وكيفية الاستفادة منها (داودي، 2007، صفحة 41 بتصرف).

- **خصائص بيئة الأعمال:** توجد العديد من الخصائص التي تتسم بها بيئة الأعمال، وتتفاوت تأثير وأهمية هذه الخصائص من دولة لأخرى، وقد تكون أهم تلك الخصائص التعقيد، عدم التأكد والديناميكية. فمن مميزات بيئة الأعمال أنها مركبة ومتداخلة، بحيث يصعب الفصل بين الأجزاء المكونة لها، فمنها ما هو مؤثر مباشر كالبيئة التنافسية، أو غير مباشر كالمؤثرات المتعلقة بالمتغيرات الوطنية والدولية. ويمكن اعتبار خاصية عدم التأكد من المتغيرات الرئيسية التي اهتم بها الباحثون، لأنها الحالة التي يصعب فيها على متخذ القرار تحديد احتمالية وقوع الحدث، لافتقاره إلى المعلومات (الزبيدي، 2015، صفحة 64 بتصرف). إضافة إلى أن بيئة الأعمال ديناميكية فيما يتعلق بأنشطة الشركات، ويمكن ملاحظة كثافة منافسة لم يسبق لها مثيل، وسرعتها للغاية، وظهور العديد من التغيرات الشديدة في جميع المجالات، وظهور ما يعرف بالمنتج العالمي، وعليه أصبحت إدارات الشركات في الوقت الحاضر أمام مواجهة منافسة شرسة على نطاق عالمي (Remus Ionut Naghi, 2013, p. 169).

- **تصنيف بيئة الأعمال:** يُعتبر أهم تصنيف لبيئة الأعمال البيئة العامة أو الكلية أو الخارجية والتي تشمل جميع المتغيرات الخارجية غير المسيطر عليها، والمتمثلة في المتغيرات السياسية والقانونية، الثقافية والاجتماعية، الاقتصادية... والبيئة الخاصة أو الجزئية أو الداخلية والتي تتضمن المتغيرات الداخلية الأكثر التصاقا بالمنظمة وأنشطتها المختلفة، ويمكن للمنظمة السيطرة عليها، وتشمل كافة متغيرات الهيكل التنظيمي، المزيج التسويقي، والإمكانات المالية والبشرية... (القرم، 2007، الصفحات 47-48 بتصرف).

ويهدف التشخيص الخارجي لبيئة الأعمال إلى اكتشاف الفرص والتهديدات، وذلك بالتركيز على المتغيرات المكونة للبيئة الكلية (السياسية والقانونية، الثقافية والاجتماعية، والاقتصادية والتكنولوجية)، فضلا عن المتغيرات المكونة للبيئة

الجزئية التي تؤثر على أعمال الشركة (Mayrhofer, 2006, p. 34). وبسبب نشوء منافسة عالية في بيئة الأعمال ووجود الظروف البيئية غير المؤكدة، تحولت بيئة الأعمال من مستقرة إلى بيئة أعمال سريعة التغير، وللاستجابة للمتغيرات يتطلب ذلك إدارة إستراتيجية لتخصيص الموارد التنظيمية، بما يضمن تحقيق الأهداف الرئيسية في المنظمة، ومن ثم الاستفادة من الفرص المتاحة، وتجنب أو التقليل من التهديدات... (محمد، 2015، صفحة 55 بتصرف).

وعلى هذا الأساس يمكن وصف بيئة الأعمال على أنها البيئة المحيطة بالمؤسسات الإنتاجية، وتؤثر المتغيرات الخارجية في السوق المحلية بصورة أكبر من المتغيرات الداخلية على أهداف المؤسسة، حيث يكون التأثير من المستوى الجزئي إلى الكلي والعكس، مثل تأثير الفساد الإداري في المؤسسات مثلاً، أو تأثير طبيعة وثقافة الفرد على القيمة المضافة في الإنتاج في قطاع معين، ومن ثم التأثير على تراجع الصادرات على المستوى الكلي.

I- تقييم متغيرات بيئة الأعمال البرازيلية:

سيتم تقييم بيئة الأعمال البرازيلية، بدلالة متغيرات كمية في الفترة الزمنية للدراسة، لتحديد مستوى السوق البرازيلية من حيث القدرات الإنتاجية والتصديرية للسلع الزراعية، وتقييم تأثير استقرار وإيجابية بيئة الأعمال سياسياً وقانونياً وثقافياً واجتماعياً وإلكترونياً. ويبين الملحق 01 المقاييس الإحصائية لمتغيرات بيئة الأعمال في البرازيل في حدود توفر البيانات في الفترة 1988-2018، وفيما يلي تقييم لأهم المتغيرات:

I-1- مؤشر الاستقرار السياسي في البرازيل:

تُصنف بيئة الأعمال السياسية في البرازيل بدلالة مؤشر الاستقرار السياسي في الفترة 1996-2018، ضمن المخاطر السياسية المنخفضة على العموم، والاستقرار السياسي العالي بسبب استقرار الحكومة، وانخفاض النزاعات الداخلية وقلة الاضطرابات والعنف. حيث قُدر متوسط مؤشر الاستقرار السياسي في هذه الفترة بـ 72%، حيث تمثل النسبة 78% في سنوات 1996، 1998 أعلى نسبة للمؤشر، والنسبة 58% سنة 2015 أدنى نسبة للمؤشر.

I-2- مؤشر الحرية الاقتصادية في البرازيل:

تُصنف السوق البرازيلية بدلالة الحرية الاقتصادية في الفترة 1995-2018، على أنها في الغالب سوق غير حرة. حيث قُدر متوسط نسبة مؤشر الحرية الاقتصادية في هذه الفترة بـ 58,61%، مع تسجيل أدنى قيمة سنة 1996 بـ 48,1%، وأقصى قيمة سنة 2003 بـ 63,4%.

وتعتبر البرازيل عضو في MERCOSUR (بالبرتغالية Mercado Comum do Sul) السوق المشتركة في أمريكا الجنوبية، التي أنشأت سنة 1991، وتضم أيضاً دول الأرجنتين وباراغواي والأوروغواي، وتعد بوليفيا والشيلي ليستا عضواً كاملاً. ومن أهداف وإنجازات السوق المشتركة تأسيس اتحاد جمركي، وفي جوان 1999 افتتح عملية التفاوض من أجل إنشاء منطقة تجارة حرة بين الاتحاد الأوروبي ودول MERCOSUR والشيلي (Pasco-Berho, 2007, p. 6). إضافة إلى أن البرازيل عضو في (Latin American Integration Association LAIA) رابطة تكامل أمريكا اللاتينية التي تأسست عام 1980، بعد أن تأسست لأول مرة بوصفها (Latin American free Trade LAFTA Area) رابطة التجارة الحرة لأمريكا اللاتينية عام 1960، وتضم حالياً 13 دولة عضواً، وتهدف هذه السوق المشتركة إلى تحسين التنمية الاقتصادية من خلال تعزيز التجارة الحرة بين الدول الأعضاء (F. Zeynep Bilgin, 2014, pp. 21-22).

I-3- مؤشر السيطرة على الفساد في البرازيل:

قُدر متوسط درجة مؤشر مدركات الفساد في البرازيل في الفترة 1995-2018، بـ 3,5 درجة بالنسبة لسلم 10 درجات أو 35%، وعليه فبيئة الأعمال القانونية في البرازيل بدلالة مؤشر مدركات الفساد في هذه الفترة ليست شفافة، وتعرف سيطرة متدنية على الفساد، مع تسجيل أدنى قيمة سنة 1995 بـ 2,7 درجة، وتسجيل أقصى قيمة سنوات 2012، 2014 بـ 4,3 درجات.

ويظل الفساد أحد التحديات الرئيسية التي تواجهها البرازيل، مما يؤثر على جودة الخدمات المقدمة والبنية التحتية والاستثمار، إذ تشهد فساد كبير في الآونة الأخيرة يشترك فيه سياسيون رفيعو المستوى، ومسؤولون تنفيذيون من شركة النفط البرازيلية المملوكة للدولة، وأكبر شركات البناء، وذلك بسبب الفشل في مكافحة الفساد وضعف آليات الرقابة، لذلك البرازيل يحتاج إلى إصلاح نظامه السياسي والقانوني (TI, 2014).

I-4- متغيرات البيئة الثقافية في البرازيل:

تُبين أبعاد هوفستد للثقافة البرازيلية أن بُعد مؤشر مسافة السلطة قُدر بـ (69 درجة من 120 درجة)، فالبرازيل مجتمع يولي احتراما للتسلسل الهرمي، ويقبل عدم المساواة بين الأفراد. ويُعد النزعة الفردية مقابل الجماعية قُدر بـ (38 درجة من 120 درجة)، ويظهر أنه في هذا البلد يندمج الناس منذ الولادة في مجموعات قوية ومتماسكة. في حين أن بُعد درجات تجنب عدم اليقين قُدر بـ (76 درجة من 120 درجة)، وهي درجات عالية، وتظهر مجتمعات بلدان أمريكا اللاتينية حاجة قوية إلى وضع نظم قانونية من أجل هيكلة الحياة. ويُعد التوجه طويل المدى قُدر بـ (44 درجة من 120 درجة)، أي أن البرازيل مجتمع ذو درجات وسيطة في التعامل مع تحديات الحاضر والمستقبل (Hofstede).

I-5- تعداد السكان في السوق البرازيلية:

يتطور تعداد السكان الإجمالي في السوق البرازيلية في الفترة 1988-2018 من سنة إلى أخرى، من 180 مليون نسمة سنة 1980 إلى 209 مليون نسمة سنة 2018، بزيادة في حدود مليوني نسمة كل سنة تقريبا، بالنتيجة حجم السوق البرازيلية يعد كبير جدا بدلالة تعداد السكان.

I-6- سكان المناطق الريفية في البرازيل:

قُدر متوسط النسبة المئوية لسكان المناطق الريفية في البرازيل من إجمالي عدد السكان في الفترة 1988-2018 بـ 18,91%، مع تسجيل أدنى قيمة سنة 2018 بـ 13,43%، وأقصى قيمة سنة 1988 بـ 27,66%. ولمقارنة قيمة متوسط نسبة سكان المناطق الريفية في البرازيل بالنسبة لمتوسط نسبة سكان المناطق الريفية في فرنسا، الجزائر على سبيل المقارنة في نفس الفترة الزمنية، فتم تسجيل القيم: 23,2؛ 37,95% على التوالي. بالنتيجة نسبة سكان الريف في البرازيل تعتبر منخفضة نسبيا، والنزوح الريفي مرتفع.

I-7- القيمة المضافة في قطاع الزراعة في البرازيل:

قُدر متوسط القيمة المضافة في قطاع الزراعة في السوق البرازيلية في الفترة 1988-2018 بـ 56,8 مليار دولار أمريكي، ويمثل المتوسط الحسابي السنوي للقيمة المضافة في قطاع الزراعة نسبة 5% من المتوسط الحسابي السنوي لقيمة الناتج المحلي الإجمالي في نفس الفترة، مع تسجيل أدنى قيمة سنة 2001 بـ 26,9 مليار دولار أمريكي، وأقصى قيمة سنة 2011 بـ 114 مليار دولار أمريكي. وإذا ما قورنت قيمة متوسط الإنتاج الزراعي البرازيلي مع قيمة متوسط إنتاج

فرنسا، كوريا الجنوبية في نفس الفترة الزمنية على سبيل المقارنة، فكانت تلك القيم كما يلي: 37,1؛ 24,6 مليار دولار على التوالي. بالنتيجة متوسط الإنتاج الزراعي البرازيلي يعتبر مرتفع، والقدرة الإنتاجية البرازيلية مرتفعة. وتعد البرازيل من أفضل 20 اقتصاد في العالم، وتعتمد بشكل أساسي على الزراعة، وتتميز بضخامة وتنوع إنتاجها الزراعي، وتحتل المرتبة الأولى في إنتاج البن، الحوامض، الكاكاو، كما أنها اعتمدت على استصلاح أراضي الأمازون، بزيادة المساحات الزراعية على شكل مزارع حديثة متخصصة في المحاصيل الزراعية، ومن أهم المحاصيل الزراعية في البرازيل الصويا، الذرة، قصب السكر، البقوليات، الأرز، البن، القمح، القطن، البرتقال... (مكيو، 2016، صفحة 188 بتصرف).

I-8- العاملون في الزراعة البرازيلية:

قُدر متوسط عدد العاملين في الزراعة البرازيلية في الفترة 1988-2018 بـ 14143974 عامل، مع تسجيل أدنى قيمة سنة 2018 بـ 9896276 عامل، وأقصى قيمة سنة 2005 بـ 18023370 عامل. وإذا ما قورنت قيمة متوسط عدد العاملين في الزراعة البرازيلية مع قيمة متوسط عدد العاملين في الزراعة الفرنسية في نفس الفترة الزمنية، فقد سجلت القيمة 1089714 عامل. بالنتيجة عدد العاملين في القطاع الزراعي البرازيلي يعتبر مرتفع جدا.

I-9- الاستثمار الأجنبي المباشر في البرازيل:

قُدر متوسط الاستثمار الأجنبي المباشر الوافد إلى السوق البرازيلية في الفترة 1988-2018 بـ 35,6 مليار دولار أمريكي، مع تسجيل أدنى قيمة سنة 1990 بـ 989 مليون دولار أمريكي، وأقصى قيمة سنة 2011 بـ 102 مليار دولار أمريكي. وإذا ما قورنت قيمة متوسط الاستثمار الوافد إلى البرازيل مع قيمة متوسط الاستثمار الوافد إلى الدول المختلفة في نفس الفترة الزمنية، فإن الدول التالية: فرنسا، كوريا الجنوبية سجلت القيم 36,5؛ 7,19 مليار دولار أمريكي على التوالي. بالنتيجة متوسط الاستثمار الأجنبي المباشر الوافد إلى البرازيل يعتبر مرتفع، والقدرة الإنتاجية البرازيلية مرتفعة.

I-10- مؤشر سعر الصرف الفعلي الحقيقي للاقتصاد البرازيلي:

قُدر متوسط مؤشر سعر الصرف الفعلي الحقيقي للقوة الشرائية للعملة البرازيلية - حيث كانت عملة البرازيل (Cruzeiro)، ثم عملة (Real) البرازيلي هي العملة الحديثة، التي كانت في القرن التاسع عشر بنفس الاسم - بالنسبة للشركاء والمنافسين التجاريين في الفترة 1988-2018 بـ 85,04، مع تسجيل أقصى قيمة سنة 1990 بـ 114,57، وتسجيل أدنى قيمة سنة 2003 بـ 57,59.

ويمكن مقارنة قيمة متوسط المؤشر في البرازيل مع قيمة متوسط المؤشر في فرنسا، كوريا الجنوبية والجزائر في نفس الفترة الزمنية، فكانت القيم كما يلي: 102,41؛ 125,13؛ 127,08 على التوالي. بالنتيجة متوسط المؤشر في البرازيل يعتبر منخفض، والقدرة التنافسية للسلع البرازيلية مرتفعة.

وقد أصاب غالبية دول أمريكا اللاتينية مثل البرازيل، المكسيك، الأرجنتين، وغيرها، حالات عدم الاستقرار الاقتصادي ومن ثم عدم استقرار أسعار الصرف، بالرغم من عديد الإصلاحات النقدية والمالية، والتي تزايدت منذ 1994، أي بعد الأزمة المكسيكية، حيث تبنت فيها دول أمريكا اللاتينية جميع أنواع أنظمة أسعار الصرف لتحقيق الاستقرار النقدي (سفيان، 2011، صفحة 141 بتصرف). ومنذ منتصف التسعينيات عمدت البرازيل إلى السياسة النقدية لحل مشكلة النمو، وأصدرت عملة (Real) البرازيلي سنة 1994 لتجنب فقدان القدرة التنافسية لصناعة

البلاد، واعتماد نظام سعر الصرف الحر العائم الذي نفذ فعليا عام 1999، إلا أنه لوحظ فيما بعد أن الهيكل الصناعي البرازيلي قد تأثر بشدة، حيث أن العملية العكسية حدثت في الواقع، فبدلا من تطوير صناعة أكثر تنافسية، كانت العودة إلى تصدير السلع الأولية (Lauro Mattei, 2016, pp. 727-728).

I-11- مؤشر قيمة وحدة التصدير البرازيلية:

قُدر متوسط مؤشر قيمة وحدة التصدير البرازيلية في الفترة 1988-2018 بـ 138,39، على اعتبار أن سنة الأساس للرقم القياسي لمؤشر قيمة وحدة التصدير (2000 = 100)، مع تسجيل أدنى قيمة بـ 92,16 في سنة 2002، وتسجيل 242,2 في سنة 2011 كأقصى قيمة.

وإذا ما قورنت قيمة متوسط المؤشر في البرازيل مع قيمة متوسط المؤشر في كوريا ج والجزائر في نفس الفترة الزمنية، فإن القيم كانت كالآتي: 109,07؛ 176,97 على التوالي. بالنتيجة متوسط المؤشر في البرازيل يعتبر منخفض نسبيا، وأسعار سلة السلع البرازيلية المصدرة منخفضة.

I-12- حركة نقل الحاويات في الموانئ البرازيلية:

قُدر متوسط عدد الحاويات المنقولة في الموانئ البرازيلية في الفترة 2000-2018 بـ 7135751 حاوية، مع تسجيل أدنى قيمة بـ 2323801 حاوية في سنة 2001، وأقصى قيمة بـ 10321436 حاوية في سنة 2014.

وبالنسبة لقيمة عدد الحاويات في الموانئ البرازيلية مقارنة مع متوسط قيمة عدد الحاويات في موانئ فرنسا وكوريا ج في نفس الفترة الزمنية فقد عرفت القيم: 4833414؛ 18857655 حاوية على التوالي. بالنتيجة متوسط عدد الحاويات من وإلى الموانئ البرازيلية يعتبر مرتفع، والقدرة اللوجيستية مرتفعة.

I-13- نسبة استخدام الإنترنت في البرازيل:

قُدر متوسط نسبة استخدام الإنترنت في البرازيل في الفترة 1991-2018 بـ 22,67%، مع تسجيل أدنى قيمة سنة 1991 بـ 0,003%، وأقصى قيمة سنة 2018 بـ 69%.

ولمقارنة قيمة متوسط نسبة استخدام الإنترنت في البرازيل بالنسبة لمتوسط نسبة الاستخدام في فرنسا وكوريا ج في نفس الفترة الزمنية، فتم تسجيل القيم: 41,11؛ 52,64% على التوالي. بالنتيجة متوسط نسبة استخدام الإنترنت في البرازيل يعتبر منخفض نسبيا، ومستوى الأعمال الإلكترونية منخفض نسبيا.

I-14- صادرات البرازيل الزراعية:

قُدر متوسط الصادرات الزراعية البرازيلية في الفترة 1988-2018 بـ 4,67 مليار دولار أمريكي، مع تسجيل أدنى قيمة بـ 1,07 مليار دولار أمريكي سنة 1991، وأعلى قيمة بـ 12,2 مليار دولار أمريكي سنة 2018. وإذا ما قورنت قيمة متوسط الصادرات الصناعية البرازيلية مع قيمة متوسط صادرات فرنسا وكوريا ج في نفس الفترة الزمنية، فقد عرفت القيم: 4,3؛ 2,71 مليار دولار أمريكي على التوالي. بالنتيجة متوسط الصادرات الزراعية البرازيلية يعتبر مرتفع.

وتهدف السياسة الزراعية للبرازيل إلى المزيد من تحرير المبادلات التجارية الدولية لاسيما الزراعية منها، وتعزيز الحضور البرازيلي في الأسواق الدولية (مكيو، 2016، الصفحات 194-195 بتصرف).

II- أثر بيئة الأعمال الاقتصادية البرازيلية على الصادرات الزراعية (1988-2018):

سيتم دراسة أثر بعض متغيرات بيئة الأعمال الاقتصادية البرازيلية على الصادرات الزراعية في الفترة 1988-2018، وفقا لنموذج ARDL، كما يلي:

$$Aexp = f(\alpha, Vaagr, FDI, Rex, Agrw, Exuv) \dots (1)$$

حيث: α : الصادرات الزراعية الثابتة؛

$Aexp$: الصادرات الزراعية البرازيلية بالأسعار الجارية للدولار الأمريكي؛

$Vaagr$: القيمة المضافة في قطاع الزراعة البرازيلية بالأسعار الجارية للدولار الأمريكي؛

FDI : الاستثمار الأجنبي المباشر الوافد إلى السوق البرازيلية بالأسعار الجارية للدولار الأمريكي؛

$Agrw$: عدد العاملين في الزراعة البرازيلية (عامل)؛

Rex : مؤشر سعر الصرف الفعلي الحقيقي في السوق البرازيلية، سنة الأساس 2010 = 100؛

$Exuv$: مؤشر قيمة وحدة التصدير البرازيلية، سنة الأساس 2000 = 100.

علما أن البيانات السنوية لهذه المتغيرات سيتم إدخالها باللوغاريتم في برنامج EViews10، وأن مصدر متغيرات الدراسة هو قاعدة بيانات البنك الدولي.

II-1- الاختبارات الإحصائية:

كما هو مبين في الملحق 03 يمكن إنجاز أهم الاختبارات الإحصائية للنموذج في ما يلي:

II-1-1- اختبار استقرارية السلاسل الزمنية للمتغيرات:

تبين من خلال اختبارات جذر الوحدة أن كل متغيرات النموذج مستقرة عند الدرجة الأولى $I(1)$ وفق اختبار (ADF) عند مستوى المعنوية 5%.

II-1-2- فترة الإبطاء المثلى وأمثلة نموذج:

في البيانات السنوية من الأفضل عدم أخذ عدد فترات إبطاء كبير. "لذلك من منطلق ما يسمى بالمتأخرة الحسابية، أي أنه كلما زادت فترات الإبطاء، يقل التأثير على المتغير التابع تدريجيا حتى ينتهي أثره بشكل كامل" (هاني، 2014، صفحة 230). سيتم اعتماد أقصى فترات إبطاء يساوي (2)؛

ويتبين أنه عند مستوى معنوية 5%، أن أنسب فترات الإبطاء هي فترة واحدة حسب كل المعايير، ليكون أفضل نموذج ممكن هو $ARDL(1, 1, 0, 1, 0, 1)$.

II-1-3- اختبار الحدود والتكامل المشترك:

توجد علاقة تكامل مشترك بين متغيرات نموذج الصادرات الزراعية البرازيلية، لأن اختبار الحدود أبرز أن قيمة F المحسوبة ($F \approx 5.37$) أكبر من الحد الأعلى (4.193). كما يتبين أن معامل حد التصحيح سالب ومعنوي، وهو ما يؤكد وجود علاقة توازنية طويلة الأجل بين متغيرات النموذج.

II-1-4- المعنوية الكلية: من الملاحظ أن:

F الحسائية كبيرة قيمتها (199.13) أكبر من الجدولية من جدول فيشر. فضلا عن أن القيمة الاحتمالية لإحصائية Fisher معدومة أقل من مستوى المعنوية 5%، وعليه يكون للنموذج معنوية كلية في تفسير الصادرات الزراعية البرازيلية في الفترة 1988-2018.

II-2- الاختبارات التشخيصية للنموذج:

حتى يتم قبول النموذج إحصائيا، يجب توافر البواقي على جملة من الخصائص، ويمكن التأكد على أن أهم الخصائص وردت حسب الملحق 03 كما يلي:

II-2-1- اختبار التوزيع الطبيعي للبواقي: وكانت النتيجة كما يلي:

$$Prob_{jarque-bera} \approx 0.66 > 0.05, \quad jarque - bera \approx 0.84 < x_{0,05}^2(2) \approx 5.99,$$

بالنتيجة البواقي تتوزع طبيعيا.

II-2-2- اختبار الارتباط الذاتي بين البواقي LM: وكانت النتيجة أن:

$$Prob_{F-statistic} \approx 0.06 > 0.05, \quad R - squared \approx 5.44 < x_{0,05}^2(2) \approx 5.99,$$

بمعنى أنه لا يوجد ارتباط ذاتي بين البواقي.

II-2-3- اختبار تجانس البواقي بين المتغيرات (ARCH): وكانت النتيجة كما يلي:

$$Prob_{F-statistic} \approx 0.79 > 0.05, \quad R - squared \approx 0.08 < x_{0,05}^2(1) \approx 3.84,$$

بالنتيجة تباين البواقي متجانس.

II-2-4- اختبار ثبات النموذج:

يوضح منحني CUSUM Test ومنحني CUSUMSQ Test أن القيم التجميعية للأخطاء داخل حدود الثقة عند مستوى معنوية 5%، بمعنى أن المقدرات ثابتة خلال الفترة الزمنية للدراسة، والمتغيرات مستقرة عبر الزمن، ولا توجد أكثر من معادلة، وعليه نموذج ARDL أمثل لأن يقدر علاقة طويلة الأجل بين الصادرات الزراعية البرازيلية، وكل من المتغيرات المفسرة في الفترة 1988-2018، لذلك سيتم قبول النموذج إحصائيا.

خاتمة:

تبين من خلال نموذج الصادرات الزراعية البرازيلية حسب نموذج ARDL النتائج التالية:

- تكون الصادرات الزراعية الثابتة إلى الأسواق الأجنبية عندما ينعدم تأثير كل المتغيرات المستقلة سالبة الإشارة (-) 10.88) وغير معنوية، غير أنه يمكن القول أن متغيرات بيئة الأعمال الاقتصادية المتمثلة في القيمة المضافة في قطاع الزراعة، مساهمة الاستثمار الأجنبي المباشر في رفع القدرة الإنتاجية، تنافسية الإنتاج، اليد العاملة في مجال الزراعة وأسعار التصدير، لا بد وأن تؤثر على صادرات الزراعة البرازيلية؛

- ويتبين من الملحق 03 أن معامل التحديد المصحح في النموذج مرتفع، وقدر بـ 98.39% بين الصادرات الزراعية البرازيلية والقدرة الإنتاجية والتنافسية والتسعرية، وتبقى نسبة ضئيلة تفسرها أسباب، بواقي ومتغيرات أخرى في بيئة أعمال البرازيل؛

- وأبرزت العلاقة طويلة الأجل أن صادرات السلع الزراعية البرازيلية، ترتبط إيجابيا بالقيمة المضافة في القطاع الزراعي ومساهمة الاستثمار الأجنبي المباشر، وإذا زاد الإنتاج الزراعي والاستثمار بـ 01%، فإن ذلك يؤدي إلى ارتفاع الصادرات

ب 1,57%، 0,15% على التوالي، وهذه العلاقة الإيجابية تتوافق مع المنطق الاقتصادي، لأن ارتفاع القدرة الإنتاجية يحسن القدرة التصديرية للبلد من حيث الوفرة، السعر والجودة. كما أن صادرات المواد الزراعية إلى الأسواق الأجنبية ترتبط سلبيا بمؤشر سعر الصرف الفعلي الحقيقي، بمعنى أنه إذا زاد المؤشر ب 01%، فإن ذلك يؤدي إلى انخفاض الصادرات ب 1,61%، وهذه العلاقة السلبية تتوافق مع المنطق الاقتصادي ومع الفرضية الثانية، لأنه عند ارتفاع المؤشر ترتفع الأسعار النسبية للصادرات وتنخفض تنافسية السلع الزراعية المحلية مقارنة بالسلع الأجنبية، لذلك يتحول الشركاء التجاريون إلى شراء السلع الأجنبية، كما أن ارتفاع قيمة المؤشر يقيس مدى ارتفاع القوة الشرائية للعملة المحلية مقارنة مع عملة المنافسين التجاريين. بالنتيجة تعتبر القدرة التنافسية للإنتاج البرازيلي في قطاع الزراعة أكبر عامل في بيئة أعمالها يؤثر على صادراتها الزراعية، وبدرجة أقل تفسر القدرة الإنتاجية التطور المستقبلي للصادرات الزراعية؛

- وأبرزت العلاقة قصيرة الأجل أن صادرات السلع الزراعية البرازيلية، ترتبط سلبيا بمؤشر سعر الصرف الفعلي الحقيقي في الفترة (t-1)، بمعنى أنه إذا زادت المؤشر ب 01% في سنة ما، فإن أثر هذه الزيادة في خفض الفرص التصديرية، يكون بعد سنة واحدة بنسبة 0,44%. كما أن صادرات السلع الزراعية البرازيلية، ترتبط إيجابيا بمؤشر قيمة وحدة التصدير في الفترة (t-1)، بمعنى أنه إذا زادت قيمة المؤشر ب 01% في سنة ما، فإن أثر هذه الزيادة في رفع الفرص التصديرية، يكون بعد سنة واحدة بنسبة 0,72%، وبالنسبة للتأثير السلبى للتنافسية فهو منطقي على خلاف التأثير الإيجابي لارتفاع الأسعار، على اعتبار أنه نظريا إذا زاد سعر وحدة التصدير تقل فرصة تصديرها، ويمكن أن يعود ذلك إلى تلازمية الزيادة في كل من الأسعار والطلب على السلع الأجنبية، وفي التبادل التجاري الدولي تتعد التكاليف وتختلف العملات من بلد إلى آخر، كما يخضع تسعير الصادرات إلى سياسة تسعيرية يتفق من خلالها المستورد والمصدر على سعر معين؛

- ويعتبر مؤشر قيمة وحدة التصدير الأكبر تأثيرا في الأجل القصير، وعليه فالتطورات الحالية والمستقبلية التي تحدث في صادرات البرازيل من المواد الزراعية إلى الأسواق الأجنبية، تُبنى اقتصاديا على أساس القدرة الإنتاجية والتنافسية، في حين أن عدد العاملين في القطاع الزراعي البرازيلي لا يفسر تطور الصادرات الزراعية في الأجلين الطويل والقصير في الفترة الزمنية للدراسة، كما أن الصادرات الزراعية في السنوات الماضية لا تؤثر على الصادرات الزراعية الحالية كمتغير تابع في الأجل القصير. وبالنسبة لمعامل التصحيح فهو سالب ومعنوي (-0,57)، وبالتالي فسرعة تعديل الاختلالات تقدر ب 57% خلال مدة زمنية مقدارها سنة، والتي تؤدي إلى تحقيق التوازن في العلاقة بين متغيرات الدراسة في الأجل الطويل، بمعنى أن معادلة الصادرات الزراعية البرازيلية تتطلب مرور سنة وتسعة أشهر ($1/0,5=1,75$) لتعديل الخطأ والوصول إلى التوازن في الأجل الطويل؛

- تتصف متغيرات بيئة الأعمال في البرازيل بالاستقرار والوسطية على العموم في الفترة الزمنية للدراسة، وهذا هو السبب المباشر في التطور المستمر للفرص التصديرية للسلع الزراعية، حيث سياسيا الاستقرار السياسي في البرازيل عالي، وقانونيا البرازيل سوق غير حرة، غير أنها عضو في تكتلين اقتصاديين وهو ما يتوافق مع نتائج دراسة Glauco Avelino (2009)، Sampaio Oliveira، وهو ما يضمن حصة سوقية وتصديرية في الدول الأعضاء، والبرازيل تعرف سيطرة منخفضة على الفساد، وثقافيا المجتمع البرازيلي هرمي وعالي الجماعية، والبرازيل من البلدان الأكثر تجنبا لعدم اليقين، وتعتبر البرازيل من المجتمعات الوسطية في التوجه طويل المدى، واجتماعيا حجم السوق البرازيلية كبير جدا بدلالة التعداد

السكاني وهو ما يحقق وفرة في الموارد البشرية، ونسبة سكان الريف منخفضة نسبياً بمتوسط 19% تقريباً في الثلاثة عقود الأخيرة، بالنتيجة إجمالاً يمكن القول أن بيئة أعمال البرازيل حسنة، وتؤثر إيجاباً على الإنتاج الزراعي والتصدير، وهو ما يتوافق مع الفرضية الأولى؛

- واقتصادياً في الفترة الزمنية للدراسة، القدرة الإنتاجية في القطاع الزراعي مرتفعة، وتدفع الاستثمار الأجنبي المباشر مرتفع، كما أن متوسط مؤشر سعر الصرف الفعلي الحقيقي منخفض، والقدرة التنافسية للسلع البرازيلية مرتفعة، ومتوسط مؤشر وحدة التصدير منخفض نسبياً، لذلك ستكون أسعار سلة السلع البرازيلية المصدرة منخفضة، ومتوسط عدد الحاويات من وإلى الموانئ البرازيلية يعتبر مرتفع، ومنه فالقدرة اللوجيستية مرتفعة. وإلكترونياً بمتوسط نسبة استخدام الإنترنت في البرازيل يعتبر منخفض نسبياً، وبالتالي مستوى الأعمال الإلكترونية سيكون منخفض نسبياً، بالنتيجة تعرف صادرات البرازيل الزراعية التطور من سنة إلى أخرى، حيث سجلت أكثر من 12 مليار دولار أمريكي سنة 2018. وهو ما يتوافق مع نتائج دراسة ياسين مكبو، (2016)، ويتوافق مع الفرضية الثانية.

الاقتراحات:

حسب النتائج المتوصل إليها من الدراسة، فإن بيئة أعمال البرازيل تعتبر بيئة حسنة على العموم، غير أنه ينبغي تحسينها أكثر، ويلزم تخفيض القيود على التبادل التجاري، وتكثيف الجهود للسيطرة على الفساد، ويجب الحد من النزوح الريفي، حيث أن نسبة عدد سكان المناطق الريفية منخفضة ولا تفوق سنة 2018 قيمة 13,43%، كما أنه من المهم تحسين بيئة الأعمال الإلكترونية نظراً لدورها المهم في رفع الفرص التصديرية. ومن الضروري محاولة الاستفادة من اتفاق منظمة التجارة العالمية بخصوص تبادل السلع الزراعية الذي وفر امتيازات خاصة بالدول النامية، وتقديم الدعم الداخلي المسموح به لرفع الحصة التصديرية. ومن المهم أيضاً إبرام اتفاقيات متعددة الأطراف لرفع الفرص التصديرية فضلاً عن الاتفاقيات الإقليمية.

قائمة المراجع:

1. Transparency International (TI), T. I. (16/12/2014). Consulté le 14/02/2020, sur Corruption Perceptions index: <https://knowledgehub.transparency.org/helpdesk/brazil-overview-of-corruption-and-anti-corruption>
2. F. Zeynep Bilgin, G. W. (2014). *International marketing compact* (Vol. 1st auflage). Wien – Austria: Linde Verlag.
3. Hofstede, G. (s.d.). Consulté le 13/02/2020, sur Hofstede dimensions of national cultures: <https://www.hofstede-insights.com/country-comparison/brazil/>
4. Lauro Mattei, T. S. (2016). A taxa de câmbio como instrumento do desenvolvimento econômico - exchange rate as economic development device. *Revista de economia política, Brasil*, 36 (04).
5. Mayrhofer, U. (2006). *Marketing* (Vol. 2e édition actualisée). Paris - France: Editions Bréal.
6. Pasco-Berho, C. (2007). *Marketing international- cours, application* (Vol. 5e édition). Paris: Dunod.
7. Remus Ionut Naghi, I. P. (2013). The effects of globalization on marketing. *GSTF journal on business review, GBR*, 02 (03).
8. أبودراز سفيان. (2011). واقع الدولة كنظام لسعر الصرف في الاقتصاديات الصاعدة والنامية - دراسة تحليلية لبعض الاقتصاديات اللاتينية وأمريكية. مجلة علوم الاقتصاد والتسيير والتجارة، جامعة الجزائر 3، 15 (04).
9. الطيب داودي. (2007). أثر تحليل البيئة الخارجية والداخلية في صياغة الإستراتيجية. مجلة الباحث، جامعة قاصدي مرباح - ورقلة، 05 (05).
10. حميد الطائي، محمود الصميدعي، بشير العلاق، إيهاب علي القرم. (2007). الأسس العلمية للتسويق الحديث - مدخل شامل. عمان - الأردن: دار اليازوري العلمية للنشر والتوزيع.
11. سعدون حمود جثير الربيعاوي، حسين وليد حسين عباس، سارة علي سعيد العامري، سماء علي عبد الحسين الزبيدي. (2015). إدارة التسويق - أسس ومفاهيم معاصرة. عمان - الأردن: دار غيداء للنشر والتوزيع.
12. عبدالرزاق بني هاني. (2014). القياس الاقتصادي - الانحدار البسيط والمتعدد 2. عمان - الأردن: دار وائل للنشر والتوزيع.
13. محمد هاني محمد. (2015). الإدارة الإستراتيجية الحديثة (المجلد الطبعة الأولى). عمان - الأردن: دار المعتر للنشر والتوزيع.

14. ياسين مكيو. (2016). تعثر مفاوضات التجارة العالمية وانعكاساتها على تطور المبادلات التجارية الدولية في القطاع الزراعي - دراسة حالة بعض البلدان الناشئة (الهند والبرازيل). مذكره مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة الدكتوراه الطور الثالث ل م د في العلوم التجارية، تخصص تجارة دولية، جامعة محمد خيضر - بسكرة.

الملاحق:

الملحق 01: المقاييس الإحصائية لمتغيرات بيئة الأعمال البرازيلية في حدود توفر البيانات في الفترة 1988-2018

	Mean ($\bar{X}$)	Max	Min	Obs (n)
PSI (%)	72	78	58	20
EFI (%)	58,61	63,4	48,1	24
CCI (Degree)	3,5	4,3	2,7	24
POP (pop)	1,8E+08	2,09E+08	1,44E+08	31
RPOP (%)	18,91	27,66	13,43	31
Agrw (Wok)	14143974	18023370	9896276	31
REX (2010=100)	85,04	114,57	57,59	31
NET (%)	22,67	69	0,003	28
Vaagr (\$)	5,68E+10	1,14E+11	2,69E+10	31
FDI (\$)	3,56E+10	1,02E+11	9,89E+08	31
Exuv (2000=100)	138,39	242,2	92,16	31
Cont (container)	7135751	10321436	2323801	19
Aexp (\$)	4,67E+09	1,22E+10	1,07E+09	31

المصدر: مخرجات برنامج EViews 10 من خلال الاعتماد على المصادر التالية:

1. World bank, *Governance Index*, 07/02/2020
<https://info.worldbank.org/governance/wgi/pdf/PRS.xlsx>
2. The Heritage Foundation, *Index of economic freedom*, 11/02/2020
<https://www.heritage.org/index/explore>
3. Transparency International (TI), *Corruption Perceptions Index CPI*, 09/02/2020
<https://www.transparency.org/research/cpi/overview>
4. World bank, *World Development Indicators*, 06/02/2020
<https://databank.albankaldawli.org/data/source/world-development-indicators>

الملحق 02: أبعاد هوفستد لثقافة البرازيل

الوحدة: درجة من سلم 120 درجة

الأبعاد	مؤشر مسافة السلطة (PDI)	الفردية مقابل الجماعية (IDV)	درجات تجنب عدم اليقين (UAI)	التوجه طويل المدى (LTO)
الدرجات	69	38	76	44

Source: Geert Hofstede, *Dimensions of national cultures data matrix*, 11/02/2020

<http://geerthofstede.com/research-and-vsm/dimension-data-matrix/>

الملحق 03: مخرجات نموذج الصادرات الزراعية البرازيلية

اختبار فترة الإبطاء المثلى	اختبار ARDL Bounds للتكامل المشترك
----------------------------	------------------------------------

F-Bounds Test

Null Hypothesis: No levels relationship

Test Statistic	Value	Signif.	I(0)	I(1)
Asymptotic: n=1000				
F-statistic	5.374286	10%	2.08	3
k	5	5%	2.39	3.38
		2.5%	2.7	3.73
		1%	3.06	4.15
Finite Sample: n=30				
Actual Sample Size	30	10%	2.407	3.517
		5%	2.91	4.193
		1%	4.134	5.761

VAR Lag Order Selection Criteria

Endogenous variables: LAEXP LVAAGR LFDI LREX LAGRW LEXUV

Exogenous variables: C

Date: 02/12/20 Time: 17:01

Sample: 1988 2018

Included observations: 29

Lag	LogL	LR	FPE	AIC	SC	HQ
0	13.66989	NA	2.37e-08	-0.528958	-0.246069	-0.440360
1	165.7030	230.6709*	8.42e-12*	-8.531242*	-6.551020*	-7.911061*
2	188.4531	25.10353	2.99e-11	-7.617454	-3.939900	-6.465690

نموذج تصحيح الخطأ المقيّد ECM للأجل القصير

ARDL Error Correction Regression

Dependent Variable: D(LAEXP)

Selected Model: ARDL(1, 1, 0, 1, 0, 1)

Case 2: Restricted Constant and No Trend

Date: 02/12/20 Time: 17:05

Sample: 1988 2018

Included observations: 30

ECM Regression				
Case 2: Restricted Constant and No Trend				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
D(LVAAGR)	0.240498	0.118422	2.030860	0.0558
D(LREX)	-0.439442	0.147137	-2.986615	0.0073
D(LEXUV)	0.720048	0.212441	3.389406	0.0029
CointEq(-1)*	-0.569602	0.081450	-6.993283	0.0000
R-squared	0.719975	Mean dependent var		0.079528
Adjusted R-squared	0.687664	S.D. dependent var		0.159595
S.E. of regression	0.089193	Akaike info criterion		-1.872467
Sum squared resid	0.206839	Schwarz criterion		-1.685641
Log likelihood	32.08701	Hannan-Quinn criter.		-1.812700
Durbin-Watson stat	2.503887			

* p-value incompatible with t-Bounds distribution.

نموذج ARDL للأجل الطويل

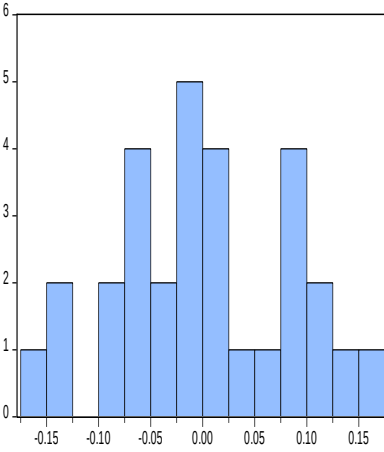
Levels Equation

Case 2: Restricted Constant and No Trend

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
LVAAGR	1.572284	0.487825	3.223048	0.0043
LFDI	0.152286	0.044448	3.426183	0.0027
LREX	-1.611011	0.241290	-6.676663	0.0000
LAGRW	0.490640	0.320876	1.529067	0.1419
LEXUV	-0.432701	0.722280	-0.599076	0.5558
C	-19.11430	12.67718	-1.507772	0.1472

EC = LAEXP - (1.5723*LVAAGR + 0.1523*LFDI - 1.6110*LREX + 0.4906
*LAGRW - 0.4327*LEXUV - 19.1143)

التوزيع الطبيعي للبواقي



Series: Residuals

Sample 1989 2018

Observations 30

Mean -6.75e-15

Median -0.002084

Maximum 0.163327

Minimum -0.150459

Std. Dev. 0.084453

Skewness 0.085536

Kurtosis 2.197415

Jarque-Bera 0.841761

Probability 0.656469

نموذج ARDL

Dependent Variable: LAEXP

Method: ARDL

Date: 02/12/20 Time: 17:02

Sample (adjusted): 1989 2018

Included observations: 30 after adjustments

Maximum dependent lags: 1 (Automatic selection)

Model selection method: Akaike info criterion (AIC)

Dynamic regressors (1 lag, automatic): LVAAGR LFDI LREX LAGRW LEXUV

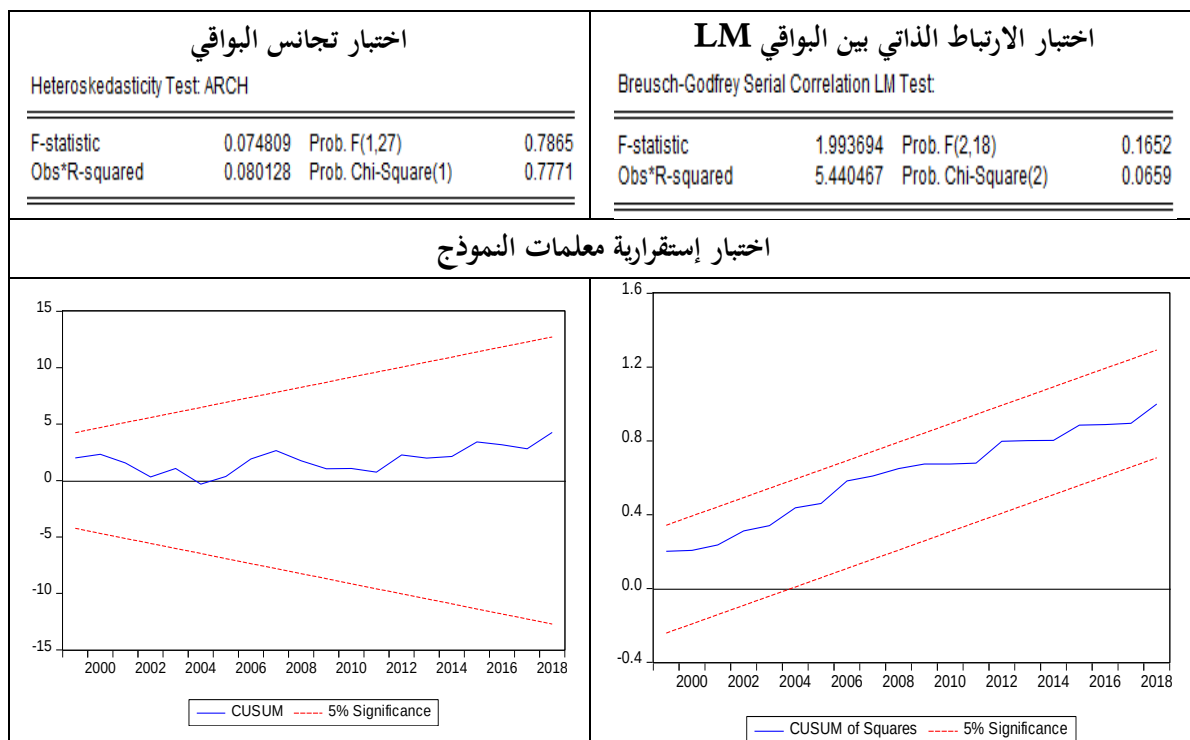
Fixed regressors: C

Number of models evaluated: 32

Selected Model: ARDL(1, 1, 0, 1, 0, 1)

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.*
LAEXP(-1)	0.430398	0.131794	3.265678	0.0039
LVAAGR	0.240498	0.180015	1.335989	0.1966
LVAAGR(-1)	0.655079	0.193577	3.384077	0.0029
LFDI	0.086742	0.033047	2.624808	0.0162
LREX	-0.439442	0.204488	-2.148983	0.0441
LREX(-1)	-0.478194	0.220690	-2.166817	0.0425
LAGRW	0.279470	0.186612	1.497600	0.1499
LEXUV	0.720048	0.377858	1.905606	0.0712
LEXUV(-1)	-0.966516	0.296961	-3.254686	0.0040
C	-10.88755	7.019336	-1.551080	0.1366
R-squared	0.988964	Mean dependent var		22.00421
Adjusted R-squared	0.983998	S.D. dependent var		0.803910
S.E. of regression	0.101695	Akaike info criterion		-1.472467
Sum squared resid	0.206839	Schwarz criterion		-1.005401
Log likelihood	32.08701	Hannan-Quinn criter.		-1.323049
F-statistic	199.1352	Durbin-Watson stat		2.503887
Prob(F-statistic)	0.000000			

*Note: p-values and any subsequent tests do not account for model selection.



المصدر: مخرجات برنامج EViews 10